

新規事業

×

システム開発

×

グロースハック

2025-2026

XerographiX & KCS グループ会社案内

成果に直結する“伴走型”パートナー

システム開発とマーケティングの強みを持つ二社が融合し、
お客様のビジネス課題を多角的に解決します。





XerographiX × KCS

GROUP PROFILE

BUSINESS DESIGN

XerographiX

株式会社ゼログラフィックス

-  **新規事業スタートアップ支援**
企画・構想段階からの伴走
-  **グロースハック・マーケティング**
集客・収益化の戦略立案
-  **UI/UXデザイン**
使いやすさと魅力を両立
-  **プロジェクトマネジメント**
異業種間の言語を翻訳し推進

Mission

「失敗のノウハウ」を提供し、
最短距離での事業成功を支援



TECHNOLOGY

KCS

熊本コンピュータソフト株式会社

-  **業務システム開発**
要件定義から実装まで
-  **インフラ・サーバー構築**
堅牢な基盤設計と運用
-  **保守・セキュリティ**
長期的な安定稼働を保障
-  **業務効率化ソリューション**
DX推進と自動化

Mission

確かな技術力で
ビジネスの基盤を支える

技術力 × マーケティング力の融合

企画から開発、そして成長フェーズまで。
ビジネス課題を多角的に解決するワンストップ・ソリューションを提供します。



私たちは「成功のノウハウ」ではなく、
「失敗のノウハウ」を提供し、
ビジネスの最適化を支援します。

“

成功に定石はありませんが、失敗には共通の法則があります。

「あえて遠回りの選択をしない」ための意思決定をサポートし、プロジェクトを最短距離でゴールへ導きます。



01 失敗の法則に学ぶ

時代が変化しても、失敗のメカニズムは大きく変わりません。過去の膨大な自社サービスの経験から得た「失敗のノウハウ」を資産化し、同じ轍を踏まないための羅針盤を提供します。



02 「共通言語」を作る

エンジニア、デザイナー、営業、経営者。異なる背景を持つメンバー間の言葉の壁を取り払い、「翻訳者」としてプロジェクトの認識を統一。円滑なコミュニケーションを実現します。



03 科学的な仮説検証

「頑張って売る」といった精神論ではなく、数値に基づいたシミュレーションと仮説検証を重視。ビジネスモデルキャンバスなどのフレームワークを用い、論理的かつ科学的に事業を設計します。

新規事業の立ち上げから収益化まで、必要なフェーズに合わせて包括的な支援を提供します。
B2B企業のB2C進出など、新たな挑戦を成功へ導きます。



プロジェクトマネジメント

事業にはエンジニア、営業、デザイナーなど異なる「言語」を持つメンバーが必要です。それぞれの言葉を翻訳し、プロジェクトを円滑に推進するためのハブとなります。

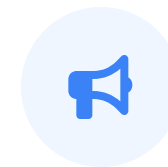
- ✓ コミュニケーションコストの削減
- ✓ 進捗・品質管理の徹底
- ✓ チームビルディング支援



事業計画書作成

「頑張るって売ろう」という精神論ではなく、科学的な仮説に基づいた事業計画を作成。目標達成に必要な要因を変数化し、精度の高いシミュレーションを行います。

- ✓ 科学的仮説に基づく計画立案
- ✓ 収益構造（マネタイズ）の設計
- ✓ 数値目標の明確化



マーケティング支援

ウェブサイトへの集客、会員増強、ブランディングなど、顧客発掘から活性化までを支援。UI/UXデザインと連動した効果的なマーケティング施策を実行します。

- ✓ 集客・会員化プランニング
- ✓ UX/UIデザインによるCVR向上
- ✓ ブランディング戦略の立案



最初の提案まで無料

ヒアリングをもとに構想を企画書化するところから始めます。ご契約はプラン実行を決断する時となります。

STEP 01



ヒアリング

新規事業の構想を詳細にヒアリングいたします。まだぼんやりとしたアイデア段階でも問題ありません。

- 事業構想の全体像の確認
- アサイン可能な人材・資源の確認
- 目的・ゴールの共有

STEP 02



企画書作成・お見積り

ヒアリング内容を関係者全員で共有できるよう、具体的な企画書として整理・可視化します。

- ロードマップと企画概要書の作成
- 事業必要予算案の算出
- チーム構成案の提示

STEP 03



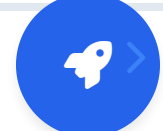
顧問契約

提案内容にご納得いただいた上で、事業スタートのための顧問契約を締結します。ここからが本番です。

- 契約条件の確認
- 実行スケジュールの確定
- キックオフミーティング

ご契約

START



プロジェクト始動

綿密な各種資料作成と実行サポートを開始します。

- 詳細企画書・ビジネスモデル作成
- 収益構造・事業計画策定
- 定例会議の設置

ビジネスモデルキャンバス

共通言語化



事業の全体像を9つの要素に分解し、チーム全員で一枚のキャンバスを共有します。「誰に」「何を」「どのように」提供し、「どう儲けるか」を可視化します。

活用目的

認識のズレ（ブレ）を防ぎ、チームの「共通言語」を作る

SWOT分析

戦略立案

STRENGTHS (強み)

貴社サービスの独自性や優位性は何か？

WEAKNESSES (弱み)

競合と比較して不足しているリソースは？

OPPORTUNITIES (機会)

市場の変化やトレンドに潜むチャンスは？

THREATS (脅威)

事業継続を阻害する外部リスクは？

内部環境（強み・弱み）と外部環境（機会・脅威）をマトリクスで整理します。客観的な事実に基づき、戦略の方向性を導き出します。

活用目的

「攻め」と「守り」の優先順位を明確にする

KCS

熊本コンピュータソフト株式会社

創業

Since 1978

1978年

45年以上の実績と信頼

設立

2005年

新体制としてのスタート

事業領域

システム開発

業務効率化ソリューション提供

企業の課題を解決するトータルソリューション

長年にわたるシステム開発の経験を活かし、顧客の業務に合わせた最適なシステムを設計・開発。XerographiXとの連携により、開発だけでなく事業成長の戦略的パートナーとして機能します。



ワンストップサポート

企画提案、要件定義、設計、開発からマイグレーション、操作指導まで全工程をカバー。顧客の業務フローを深く理解した上での一貫した対応が可能です。



安定した保守運用

長期的な保守サポートを提供。バックアップ設定からリカバリ計画まで安心のセキュリティ対策を実施し、ビジネスの継続性を保証します。



業務効率化の実現

手作業プロセスの自動化による工数削減、人的ミスの防止、データ管理の簡素化を実現。DX（デジタルトランスフォーメーション）を推進します。

KCSの開発力

AI開発から業務アプリ、クラウド・オンプレミスまで
お客様の課題を解決する総合的な技術基盤



AI開発

最新のAI技術を活用し、ビジネスプロセスを自動化・高度化します。

- ✓ 機械学習 / 深層学習
- ✓ 自然言語処理 (NLP)
- ✓ 画像認識・解析
- ✓ データ分析基盤構築



業務アプリ開発

要件定義から運用まで、業務効率を最大化するシステムを提供します。

- ✓ 基幹系システム (ERP)
- ✓ 情報系システム
- ✓ Webアプリケーション
- ✓ モバイルアプリ (iOS/Android)



クラウド

スケーラブルで柔軟なクラウド環境の設計・構築・移行を支援します。

- ✓ AWS構築・運用
- ✓ Microsoft Azure
- ✓ Google Cloud (GCP)
- ✓ サーバーレスアーキテクチャ



オンプレミス

高度なセキュリティ要件や既存資産を活かした堅牢なシステムを構築します。

- ✓ 堅牢なセキュリティ設計
- ✓ 既存システム連携・統合
- ✓ 閉域網ネットワーク構築
- ✓ レガシーマイグレーション



GAME APPLICATION

新感覚立体パズルゲーム「CUBEL+」

500,000 Downloads

日本発の全く新しいパズルゲームとしてメディアで話題に。シンプルながら奥深いゲーム性で世界中のユーザーを獲得。

↑ Viral Hit



COMMUNITY MEDIA

地域コミュニティサイト

200 万PV / 月

会員数10万人を突破。オンラインチケット販売などマネタイズにも成功し、地域活性化のモデルケースへ。



MOBILE SERVICE

モバイルサイト収益化

5,000 有料会員

無料会員10万人からのコンバージョン最適化。キャリア公式コンテンツとしての信頼性とUX改善が奏功。

収益化成功



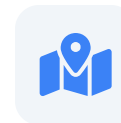
HEALTH APP

健康管理アプリ

3 日で回収

的確なマーケティングプランニングとマネタイズ設計により、リリースからわずか3日で開発費を回収。

⚡ Speed



PORTAL PLATFORM

熊本ポータル「マチカラ」

10 万人規模

TSUTAYA運営会社との協業プロジェクト。地域密着型のプラットフォーム構築で大規模会員基盤を確立。



GAME / B2C

CUBEL+（キューベルプラス）

日本発の全く新しい新感覚立体パズルゲーム。3×3や4×4の色のついたパズルブロックを動かし、色を揃えて消していくシンプルなルールで世界的な支持を獲得。

ACHIEVEMENT

累計50万ダウンロード達成 / 各種メディア掲載



HEALTHCARE / MONETIZATION

健康管理スマートフォンアプリ

ユーザーの健康データを管理・可視化するアプリの収益化プロジェクト。マーケティングプランニングからマネタイズ設計までを実行。

ACHIEVEMENT

リリース後わずか3日で開発費を回収



MINDFULNESS

Peace Of Heat

スマホカメラで心拍数を計測し、リラックス度を判定するマインドフルネスアプリ。動画視聴による心理的効果の実証実験プロジェクト。

CLIENT

医療機器メーカー



IOT / NURSING

生体センサー見守りソリューション

ベッドに設置した睡眠センサーからアップロードされる生体情報をクラウド経由でアプリ管理。介護現場の負担軽減を目指すシステム。

CLIENT

センサー機器メーカー



MAAS / TRANSPORT

BUSBOOK（バスブック）

飛行機の座席予約システムをバスに応用した予約アプリ。地域実証実験用のアプリ設計・開発を担当し、効率的なバス運用を支援。

CLIENT

ソフトウェア開発会社



MEDIA / COMMUNITY

地域コミュニティサイトの事業化

オンラインマガジン型コミュニティの事業計画、開発マネジメント、マーケティングプランニングを包括的に担当。

ACHIEVEMENT

無料会員10万人 / 200万PV / チケット売上目標達成



PLATFORM / PORTAL

マチカラ

熊本のポータルサイト及びプラットフォーム事業構築。地域情報を集約し、ユーザーにとって価値ある情報を発信。

ACHIEVEMENT

10万人規模の会員を獲得 / TSUTAYA運営会社



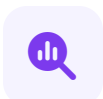
DMO / TOURISM

おるとくまもと

熊本DMOプロジェクト。観光促進を目的としたキュレーションメディア事業の構築とブランディング支援。

CLIENT

熊本DMC株式会社



AI / SNS ANALYSIS

ミリョク発掘

各種SNS投稿をAIで分析。中の人には分からない観光地の新たな「魅力（ミリョク）」を発掘・可視化する。

CLIENT

ソフトウェア開発会社



EC / FOOD

ロン龍

レベニューシェアによる棒ラーメンのオンライン通販サイト構築。広告運用とサイト改善を実行。

ACHIEVEMENT

運用1年で売上10倍を達成

BASIC

¥100,000 /月

曲 月2回 定例会議

- ✓ 企画サポート
- 事業計画書の作成
- プロジェクトマネジメント
- 技術アドバイザー

技術オプション

技術コンサル・開発設計等
(別途お見積り)

STANDARD

STANDARD

¥200,000 /月

曲 月4回 定例会議

- ✓ 企画・実行プランニング
- ✓ 事業計画書の作成
- ✓ ビジネスモデル提案
- ✓ プロジェクトマネジメント

技術オプション

技術コンサル・開発設計等
(別途お見積り)

ADVANCED

¥300,000 /月

曲 月4回 定例会議

- ✓ STANDARDプラン全内容
- ✓ 経営コンサルティング
- ✓ 技術コンサルタント
アドバイザー

※開発設計・試験サポートは
内容により別途相談

初回ヒアリングから 企画提案まで**無料**です。

まずはお客様の構想をお聞かせください。

資料がなくても問題ありません。ヒアリングをもとに企画書化するところから始めます。

STEP 01



課題共有

新規事業の構想や
現状の課題をヒアリング

STEP 02



仮説立案

ビジネスモデルキャンバス等で
事業構造を可視化

STEP 03



実行計画のご提案

ロードマップと予算案を含む
企画書を作成・提示



お電話でのお問い合わせ

03-6803-8934



Webサイト・メール

info@xerographix.co.jp